



Развийте ефективни партньорства и спрете конкуренцията в зародиш

БИЗНЕС ПРЕДИЗВИКАТЕЛСТВОТО

Всичко започва с нужда! Но знаем ли всъщност каква е тя? Всички наши усилия могат да се окажат напразни, ако не сме установили истинската нужда на клиента още от самото начало. След като вече е установена, трябва да открием кой е най-добрият начин да задоволим тази нужда и да постигнем печалба. Разбира се, междувременно трябва да се борим с променливи пазарни тенденции, конкуренция и ограничени крайни срокове. Какво ще кажете, нужна ли Ви е малко помощ в тази ситуация? „Каньонът на Гърмящите Змии” пресъздава този пазарен сценарий чрез силно ангажиращо и запомнящо се преживяване. Върнете се назад във времето в Дивия запад и открийте как да се възползвате от ефективните партньорства, за да удовлетворите нуждите на клиентите и да създадете значително конкурентно предимство.

РЕЗУЛТАТИТЕ ОТ ПРОГРАМАТА

Вие ще се научите как:

- да дефинирате, разбирате и обслужвате реалните нужди на клиента;
- да установявате двупосочна, бърза и ясна комуникация;
- да се възползвате от целия потенциал на всяка възможност;
- да въвеждате ефективни процеси, които ускоряват работната дейност;
- да изграждате здрави взаимноизгодни взаимоотношения – както вътре, така и извън организацията.

ПРЕЖИВЯВАНЕТО ЗА УЧАСТНИЦИТЕ

Дивият Запад на 19-ти век е бил място на бързо разрастване и неизчерпаеми възможности. Когато Югоизточна железопътна компания предлага да свърже малкото градче, наречено **Каньонът на Гърмящите Змии**, с останалия свят, всички негови жители (първоначалните заселници и новодошлите търговци) усещат огромния потенциал за развитие на бизнес. Но сроковете са кратки. Само за четири седмици всички необходими материали за изграждането на железопътното трасе и работническия лагер трябва да бъдат налични. Скоро, в условията на този „луд” и динамичен пазар ще разберете колко силни могат бъдат стратегическите партньорства, ако успеете да ги създадете на фона на ожесточена конкуренция и оскъдни ресурси! За да постигнете това, ще е необходимо да използвате целия потенциал на уменията Ви за комуникация и преговори. Въпросът е каква ще бъде Вашата печалба, когато бурята отmine.

4-ЧАСОВА ПРОГРАМА

МИНИМАЛЕН БРОЙ УЧАСТНИЦИ – 10

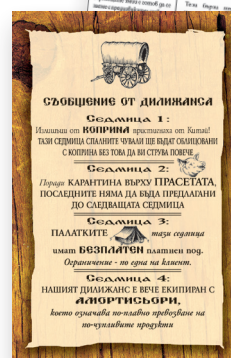
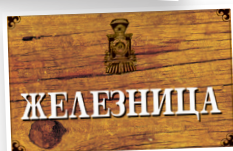
ЕКИПИ С 4-5 УЧАСТНИЦИ

БЕЗ ОГРАНИЧЕНИЕ В ОБЩИЯ БРОЙ УЧАСТНИЦИ

ПОДХОДЯЩА ЗА ФУНКЦИОНАЛНИ И
МАТРИЧНИ ЕКИПИ НА ВСИЧКИ НИВА

ИДЕАЛНА ЗА ПРОВЕЖДАНЕ ПО ВРЕМЕ
НА КОНФЕРЕНЦИИ И ОБУЧЕНИЯ

МАТЕРИАЛИ ОТ ПРОГРАМАТА



ВРЪЗКА С НАС

In Your Hands
е официален
представител на
канадската компания
Eagle's Flight за
България, Сърбия,
Македония и Украйна.

Централен офис:
България, София
Бул. Шипченски проход 18
Офис център „Галакси“
Ет. 5, офис 503

www.InYourHands.bg



In Your Hands
ENGAGING LEARNING METHODS